

clearwhite

claro®
Grün. Aber gründlich.

clearwhite ist die Premium Fachhandelsmarke der claro products GmbH.
An unserem Standort in Anif bei Salzburg entwickeln wir, speziell für den Elektrofachhandel, Produkte, die hervorragende Spül- und Waschergebnisse garantieren, beste Reinigungsperformance liefern und gleichzeitig den Fokus auf Nachhaltigkeit legen (<https://www.clearwhite.com/ueber-uns/>)
Unser Familienbetrieb beschäftigt aktuell rund 60 Mitarbeitende.

Als

Key Account Manager Elektrofachhandel (m|w|d) für das Gebiet Bayern / Süddeutschland

gestaltest du aktiv den Marktausbau im Elektrofachhandel und übernimmst eine zentrale Rolle, um unsere Premium Marke im süddeutschen Raum zu etablieren.

Unsere Denkweise - Dein Aufgabengebiet:

- ▶ Du bist Markenbotschafter:in von clearwhite und erobert eigenständig den Elektrofachhandelsmarkt.
- ▶ Du baust dir selbstständig und proaktiv ein erfolgreiches Fachhandelsnetzwerk in der Region Bayern / Süddeutschland auf.
- ▶ Du bist Ansprechperson für deine Kundschaft im Elektrofachhandel, kennst deren Bedarf, entwickelst maßgeschneiderte Lösungen und baust unser Premium Business aus.
- ▶ Du sorgst für perfekte Visibilität am POS und setzt selbstständig kreative Kampagnen um.
- ▶ Du stellst eine regelmäßige Berichterstattung und Ergebnisanalyse sicher.

Deine Stärken und Qualifikationen:

- ▶ Du hast eine abgeschlossene, vorzugsweise kaufmännische oder technische Ausbildung.
- ▶ Du hast mehrjährige Erfahrung und fundierte Kenntnisse im Handel oder Vertrieb.
- ▶ Der Umgang mit Menschen macht dir Spaß, du überzeugst durch dein sympathisches Auftreten und verfügst über eine ausgeprägte Hands-On-Mentalität.
- ▶ Du bist gerne unterwegs und hast Freude am Reisen.
- ▶ Neben der Balance aus Eigenverantwortung und Teamgeist verfügst du über eine ausgeprägte Kommunikationsstärke, hohe Überzeugungskraft und nachweisbare Ergebnisorientierung
- ▶ Du verhandelst sicher und souverän auf allen Ebenen und kommunizierst auf Augenhöhe.

Das erwartet DICH bei uns:

- ▶ Verantwortung in einem modernen und wachsenden Familienunternehmen
- ▶ Eine positive Arbeitsatmosphäre, flache Hierarchien und ein vielfältiges Team
- ▶ Ein attraktives Gehaltsmodell mit leistungsbasierendem Bonussystem
- ▶ Flexible Zeiteinteilung und Homeoffice-Möglichkeit
- ▶ Ein Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung und moderne Arbeitsausstattung
- ▶ Persönliche und fachliche Weiterentwicklung in einem interessanten Umfeld
- ▶ Viel Gestaltungsfreiraum und die Chance, etwas zu bewegen und zum weiteren Erfolg des Unternehmens beizutragen.
- ▶ Nachhaltige und wertschätzende Unternehmenskultur
- ▶ Team- und Unternehmensereignisse

Wir freuen uns auf deine Bewerbungsunterlagen in deutscher Sprache an unseren Personalberater per Email auf jobs@r2-hpss.com

R2 Consulting GmbH | Salzburg | Austria - Herr Manfred Reifeneder: ☎ +43 650 82 54 310.